

上海咨询信息 (月刊)

2013 年第 12 期
(总第 317 期)

主 办：上海市咨询业行业
协会

印 刷：上海欧阳印刷厂
有限公司

目 次

- 协会工作 •
 - 协会召开七届一次会长办公会议陈慧琴(2)
 - 协会举办第三期注册咨询专家和注册咨询师继续教育培训
.....胡小兰(2)
- 咨询专论 •
 - 上海信誉咨询企业统计分析报告陈慧琴(3)
 - “营改增”后企业会计处理应注意的事项程辉(8)
 - 工业互联网：机器、数据、人推动的颠覆性创新
.....戴联景(10)
- 专家观点 •
 - 三中全会公报解读：资本开放促改革 自贸区打头阵
.....刘胜军(13)
 - 马化腾：互联网将与实体经济不可分割若然(15)
 - 上海自贸区与普通法精神 ZHOU JIANGONG(17)
- 行业动态 •
 - 上海杉达大学成立服务外包学院郭德利(18)
 - 张祥会长在杉达大学现代服务外包学院作《转型与发展—
全球视野下的中国服务经济》专题学术报告
.....郭德利(19)
 - 第十一届全国科技服务机构工作交流会召开唐勇(20)
 - 市科委创新服务处召开部分科技社团、机构和中介组织
负责人座谈会郭德利(21)
- 聚焦中国 •
 - 商务部：大力发展服务贸易推动提升国际竞争力(21)
 - 中国吹响全面改革集结号胡鞍钢(23)
- 世界瞭望 •
 - 塔塔(TATA)咨询服务公司 HENG SHAO(24)
- 政策导读 •
 - 技术转让所得可享受减免企业所得税(25)
- 封二 •
 - 上海东方投资监理有限公司

协会召开七届一次会长办公会议



2013年11月14日下午，协会在天强管理顾问有限公司召开七届一次会长办公会议。陈积芳副会长主持会议。张祥会长、陈积芳、汪天翔、陈超、童静、李小钢、祝波善、庄峻、刘光顺、薛晓风、王晓鹏副会长出席会议，印保兴、孔祥云、郭辰健副会长派代表出席。

会议首先由办公室主任郭德利汇报了市民政局关于学习贯彻国家民政部、上海市民政局“关于深入开展行业协会行业自律与诚信创建活动的通知”的精神。提请审议“上海市咨询业行业协会企业诚信经营承诺书”。办公室接着汇报了第十届上海市信誉咨询企业、第八届上海青年咨询精英评审情况和推荐名单、协会章程补充修改的说明、增补调整七届理事会理事名单等议题。会长们对这些议题，提出了具体的看法，提出了下

一次将要对“上海市信誉咨询企业和上海青年咨询精英”评选条件和评审方法要进行修改的意见，以利于进一步开展评选工作，有利于协会诚信建设。

会长们一致同意通过了“上海市咨询业行业协会企业诚信经营承诺书”、第十届上海市信誉咨询企业和第八届上海青年咨询精英推荐名单、章程补充修改的提议、增补调整七届理事会理事名单。

会议接着讨论《上海市咨询业行业协会关于咨询资质证书发放及管理办法》(试行)。会上展开了热烈的发言。咨询资质证书的发放是一项新的工作，以前政府部门发放过，后由于“行政许可法”实施，取消了前置审查而停止了该证书的发放。鉴于目前咨询行业协会的会员单位发展需求，试行发放“咨询资质证书”。会长们对证书发放的范围、条件、必要性、合法性、监管的深度难度、审核的程序和职责等一系列问题进行探讨。由于此事事关重大，尚需做更进一步的调研，会议决定会后再开展专题研究。

最后，由祝波善副会长陪同，张祥会长、陈积芳副会长对天强咨询顾问有限公司进行了实地参观和调研。

(陈慧琴)

协会举办第三期注册咨询专家和注册咨询师继续教育培训

2013年11月29日下午，协会在科学会堂思南楼对注册咨询专家和注册咨询师进行了第三

期继续教育培训。

本期培训的内容为“数商”：21世纪咨询从



业人员的必备素养。由上海图书馆上海科学技术情报研究所技术情报部主任陶翔研究员主讲。

陶翔研究员从两篇新闻（比特币和高考改革）开始了他的演讲，以“重新认识数据”为题，从数学思维、统计思维、信息素养、数学素养进行了详细的论述和解说，并结合案例进行演示，让培训者对“数商”的概念有了新的认识。受到了与会者的好评。

本期培训共有 33 名注册咨询专家和注册咨询师参加。
(胡小兰)

· 咨询专论 ·

上海信誉咨询企业统计分析报告

上海市咨询业行业协会 高级统计师 陈慧琴

根据 2013 年第十届上海市信誉咨询企业和历届信誉咨询企业的统计资料分析，现报告如下：

一、第十届上海市信誉咨询企业基本情况

2013 年参加第十届上海市信誉咨询企业评审的企业（机构）54 个；从业人员 10665 人；注册资金（52 家独立核算企业机构）147134 万元；2012 年完成项目总数 42927 项，比 2011 年增加 3.5%；咨询总收入 727217 万元，比 2011 年增长 13.5%；上缴税金 56761.7 万元，比 2011 年增长 15.2%；税后利润 106031 万元，比 2011 年增长 18.9%。咨询企业的继续发展在高速的轨道上。

2013 年第十届上海市信誉咨询企业基本情况（54 家）

指标	2011 年	2012 年	±%
第九届信誉咨询企业（个）		54	
从业人员（人）		10665	
注册资金（万元）		147134	
2010 年完成项目总数（项）	41481	42927	3.5%
2010 年咨询总收入（万元）	640515	727216	13.5%
2010 年上缴税金（万元）	49265	56761	15.2%
2010 年税后利润（万元）	89202	106031	18.9%

二、蝉联信誉咨询企业的统计分析

上海市信誉咨询企业评审已有 10 届，历时 20 年之久。选择最近连续蝉联 5 届 10 年的 42 家咨询企业进行分析，能较清晰地反映出上海市咨询行业经济发展现状和趋势的缩影。

（一）五届蝉联信誉咨询企业的经营状况

1、咨询企业经营状况优异，财务三大指标高速增长。

十年来，42 家蝉联信誉咨询企业的咨询总收入达 308.6 亿元，平均增长速度 25.8%；上缴税金 25.8 亿元，平均增长速度 23.5%；税后利润 47.2 亿元，平均增长速度 23.6%。财务三大指标增幅均超二成以上，实可谓超高速发展了。

其中，工程咨询三大指标平均增长速度为 32.1%、27.8%、29.3%；管理咨询三大指标平均增长速度为 16.1%、12.8%、21.9%；技术咨询三大指标平均增长速度为 1.6%、4.8%、2.7%。工程咨询的高速发展决定了咨询业总体发展的基调。

2003-2012年蝉联信誉咨询企业收入、税金、利润情况

分类年份	工程咨询	管理咨询	技术咨询	总计	同比 ± %	
咨询总收入(万元)	2003	50094.2	5834	29022	84950.2	
	2004	63525.17	6566.48	25636.37	95728.02	12.7
	2005	89135.69	9829.38	32336.57	131301.64	37.2
	2006	117337.12	10537.55	26887.27	154761.94	17.9
	2007	137074.06	12312.09	30890.45	180276.6	16.5
	2008	172983.63	15759.27	27850.38	216593.28	20.1
	2009	417577.03	16781.04	29391	463749.07	114.1
	2010	457437.92	20670.65	32979	511087.57	10.2
	2011	519793.09	23801.47	35320.15	578914.71	13.3
	2012	613198.48	22397.31	33377.69	668973.48	15.6
	合计	2638156.39	144489.24	303690.88	3086336.51	
	平均增长速度 %	32.1	16.1	1.6	25.8	
	占总数比重 %	85.5	4.7	9.8	100.0	
上缴税金(万元)	2003	5167.98	719.1	1927	7814.08	
	2004	6950.18	937.42	3604.46	11492.06	47.1
	2005	7457.5	805.39	1697.79	9960.68	-13.3
	2006	15902.56	990.76	1600.34	18493.66	85.7
	2007	11881.93	1104.35	4866.73	17853.01	-3.5
	2008	13151.46	1366.89	4675.68	19194.03	7.5
	2009	27079.97	1357.64	4492.21	32929.82	71.6
	2010	39587.97	1453.67	3315.44	44357.08	34.7
	2011	38936.47	2252.24	2915.2	44103.91	-0.6
	2012	47052.96	2125.14	2943.68	52121.78	18.2
	合计	213168.98	13112.6	32038.53	258320.11	
	平均增长速度 %	27.8	12.8	4.8	23.5	
	占总数比重 %	82.5	5.1	12.4	100.0	
税后利润(万元)	2003	9233.88	413.4	5615	15262.28	
	2004	9594.49	622.39	7136.7	17353.58	13.7
	2005	10717.03	565.73	12224.39	23507.15	35.5
	2006	14304.62	838.37	12346.08	27489.07	16.9
	2007	13458.75	1147.85	7187.46	21794.06	-20.7
	2008	19092.58	1212.57	9409.2	29714.35	36.3
	2009	60269.8	1448.43	8191.55	69909.78	135.3
	2010	67637.23	2092.44	9435.5	79165.17	13.2
	2011	74898.20	2646.26	7354.29	84898.76	7.2
	2012	93001.17	2463.75	7132.92	102597.84	20.8
	合计	372207.76	13451.19	86033.09	471692.04	
	平均增长速度 %	29.3	21.9	2.7	23.6	
	占总数比重 %	78.9	2.9	18.2	100.0	

三大指标中,工程咨询占比分别为85.5%、82.5%、78.9%;管理咨询比重分别为4.7%、5.1%、2.8%;技术咨询比重分别为9.8%、12.4%、18.2%。可见工程咨询是咨询业总量的重要成分,是咨询业发展的主要助推力量,也印证了我国的

经济仍处于投资拉动,而非消费需求。

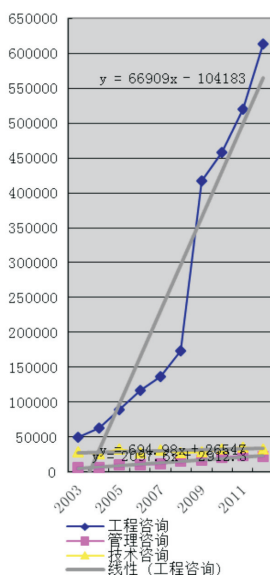
其中,2009年为42家蝉联信誉咨询企业的高发展起始点,三大指标同比增幅竟达114.1%、71.6%、135.3。

2、咨询项目数总体保持增长势头,年平均

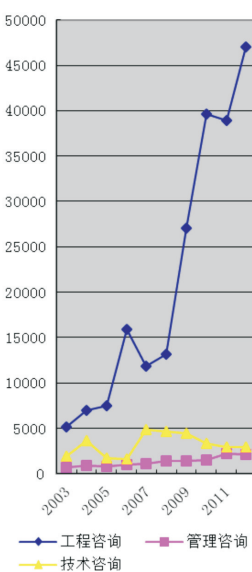
2003-2012年蝉联信誉咨询企业完成上海、外地项目数、项目收入情况

分类	年份	咨询项目数(个)					咨询项目收入(万元)				
		总计	工程咨询	管理咨询	技术咨询	占总数比重%	总计	工程咨询	管理咨询	技术咨询	占总数比重%
项目总计	2003	25836	3226	3259	19351	100%					
	2004	28453	3649	3850	20954	100%					
	2005	35093	4357	9044	21692	100%					
	2006	35903	5001	11380	19522	100%					
	2007	41530	5173	18122	18235	100%	155951.3	112905	12274.1	30772.2	100%
	2008	37931	5856	13485	18590	100%	186605.9	143277.7	15617.7	27710.6	100%
	2009	45311	6545	20857	17909	100%	211859.3	165096.8	17334.6	29428	100%
	2010	39739	6051	15885	17803	100%	227822.7	172785.7	20233.0	34804	100%
	2011	39125	5741	14181	19203	100%	276194	218779	22353	35062	100%
	2012	40408	6408	15344	18656	100%	276038	222149	20706	33183	100%
	合计	369329	52007	125407	191915	100%	1334471.2	1034993.1	108518.3	190959.8	100%
	平均增长速度%	5.1	7.9	18.8	-0.4		12.1	14.5	11.0	1.5	
	比重%	100.0	14.08	33.96	51.96		100.0%	77.6%	8.1%	14.3%	
上海项目	2003	24578	3095	3225	18258	95.1%					
	2004	27163	3495	3800	19868	95.5%					
	2005	34543	4155	8999	21389	98.4%					
	2006	35361	4798	11312	19251	98.5%					
	2007	40866	4903	18048	17915	98.4%	139529.1	98048.2	11365.7	30115.2	89.5%
	2008	37119	5488	13360	18271	97.9%	164275.8	123670.0	13168.3	27427.6	88.0%
	2009	44161	5969	20721	17471	97.5%	187486.4	145072.0	14093.0	28321.5	88.5%
	2010	38325	5401	15609	17315	96.4%	197836.7	151670.4	13739.9	32426.3	86.8%
	2011	24985	4892	13844	6249	63.9%	202861.7	171993	14782.7	16086	73.4%
	2012	26447	5450	14993	6004	65.4%	201453.1	173231	14222.1	14000	73.0%
	合计	333548	47646	123911	161991	90.3%	1093442.8	863694.5	81371.7	148376.6	81.9%
	平均增长速度%	0.8	6.5	18.6	-11.6		7.6	12.1	4.6	-14.2	
	比重%	100.0	14.3	37.1	48.6		100.0	79.0	7.4	13.6	
外地项目	2003	1258	131	34	1093	4.9%					
	2004	1290	154	50	1086	4.5%					
	2005	550	202	45	303	1.6%					
	2006	542	203	68	271	1.5%					
	2007	664	270	74	320	1.6%	16422.2	14856.8	908.4	657	10.5%
	2008	812	368	125	319	2.1%	22330.1	19597.7	2449.4	283	12.0%
	2009	1150	576	136	438	2.5%	24372.9	20024.8	3241.6	1106.5	11.5%
	2010	1414	650	276	488	3.6%	29986.0	21115.32	6493.0	2377.7	13.2%
	2011	14140	849	337	12954	36.1%	73332.3	46786	7570.3	18976	26.6%
	2012	13961	958	351	12652	34.6%	74584.9	48918	6483.9	19183	27.0%
	合计	35781	4361	1496	29924	9.7%	241028.43	171298.6	27146.6	42583.2	18.1%
	平均增长速度%	30.7%	24.7%	29.6%	31.3%		35.3%	26.9%	48.2%	96.4%	
	比重%	100.0	12.2	4.2	83.6		100.0	71.07	11.26	17.67	

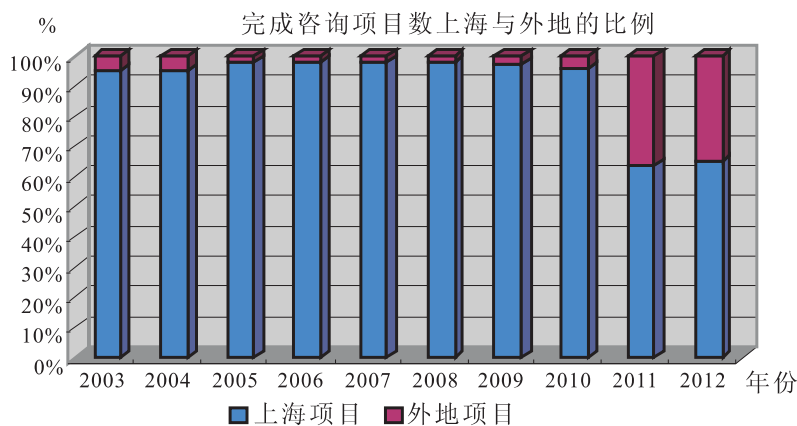
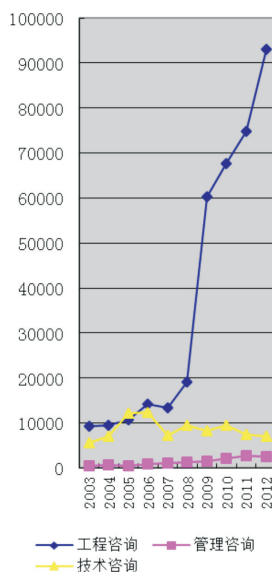
咨询总收入情况



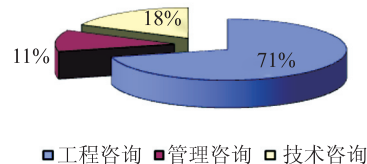
上缴税金情况



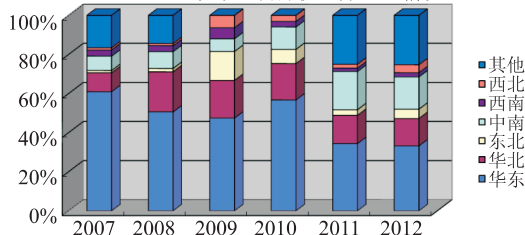
税后利润情况



2007-2012年外地项目按咨询类型分



2007-2012年外地项目收入分地区情况



增长速度 5.1%。

十年来，42家咨询企业完成的咨询项目总数达369329个，平均每年36933个。其中，工程咨询项目52007个，管理咨询项目125407个，技术咨询项目191915。完成咨询项目的十年平均增长速度为5.1%，总体保持增长势头。

3、咨询辐射能力不断增强。

十年中，42家蝉联信誉咨询企业业务拓展能力不断加强，咨询项目遍及全国各地。

自2005年以来，外地项目占项目总数的比重一直攀高上升，从百分比1.6，一直上升至百分比34.6，增加了33个百分点。三分之一的项目在上海地区外完成，充分表明了上海咨询业的外向拓展能力。

2007年至2012年，外地咨询项目收入总计

达24.1亿元，占总项目收入的18.1%，每年以35.3%的平均增长速度递增。

按地区分，外地咨询项目收入华东地区位居第一，达9.99亿元；华北地区第二，达3.8亿元；中南地区第三，3.5亿元；东北地区第四，1.2亿元；西北第五，0.7亿元；西南第六，0.6亿元。

按咨询类型分，2007-2012年外地咨询项目收入中，工程咨询105.1亿元，占总数的71%；管理咨询10.9亿元，占总数的11%；技术咨询19.1亿元，占总数的18%。

2007-2012年蝉联咨询企业外地咨询项目数分地区情况

项目数(个)	总计	工程咨询	管理咨询	技术咨询
总计	244568	36298	97874	110396
外地	32428	3958	1299	27171
华东				
江苏	1765	969	297	499
浙江	1291	596	266	429
安徽	537	100	24	413
福建	317	163	20	134
江西	757	125	14	618
山东	435	351	68	16
华东	5102	2304	689	2109
华北				
北京	422	288	111	23
天津	206	157	42	7
河北	59	39	16	4
山西	92	63	26	3
内蒙古	48	33	13	2
华北	827	580	208	39
东北				
辽宁	71	32	24	15
吉林	134	123	11	0
黑龙江	36	32	4	0
东北	241	187	39	15
中南				
河南	74	47	25	2
湖北	92	44	39	9
湖南	71	52	19	0
广东	419	274	124	21
广西	151	66	24	61
海南	12391	102	10	0
中南	919	585	241	93
西南				
重庆	48	36	8	4
四川	121	65	50	6
贵州	26	13	8	5
云南	54	39	11	4
西藏	3	3	0	0
西南	252	156	77	19
西北				
陕西	71	52	14	5
甘肃	21	15	5	1
青海	23	13	6	4
宁夏	20	15	1	4
新疆	54	35	19	0
西北	189	130	45	14
境外				
香港	2	0	0	2
国外	24896	16	0	24880
其他	24898	16	0	24882

2007-2012年蝉联咨询企业外地咨询项目收入分地区情况

项目收入(万元)	总计	工程咨询	管理咨询	技术咨询
总计	1350501	1051024	108518.3	190959.8
外地	250832.2	181103.6	27146.61	42583.2
华东				
江苏	45771.56	38462.32	5939.54	1370.4
浙江	28265.93	21328.13	4809.85	2128.95
安徽	7995.98	7162.48	373.54	460.46
福建	8700.25	8305.6	263.15	131.2
江西	5084.59	4580	371.69	132.9
山东	8572.235	6749.435	1596.7	226.2
华东	104390.5	86587.97	13354.47	4450.11
华北				
北京	18415.05	15444.9	2827.35	142.9
天津	10846.3	9838.2	954	54.1
河北	1664.32	1217.3	407.12	39.4
山西	5392.18	4758.1	607.83	26.25
内蒙古	1762.8	1378.8	325	58.8
华北	38080.65	32637.3	5121.3	321.45
东北				
辽宁	2093.74	1684.72	304.32	104.7
吉林	7464.43	7326.3	138.13	0
黑龙江	3179.13	3141.13	38	0
东北	12737.3	12152.15	480.45	104.7
中南				
河南	2333.83	1747	558.43	28.4
湖北	4069.89	2870.45	1194.44	5
湖南	1624.97	1271.3	355.37	0
广东	18565.92	15655.82	2615.9	293.7
广西	2998.86	2512.5	486.36	0
海南	7330.5	7149.5	181.43	0
中南	36923.97	31206.57	5391.93	327.1
西南				
重庆	888.75	834	22.95	31.5
四川	3448.8	2155.62	1263.98	29.2
贵州	1206.18	920.88	207.8	77.5
云南	2185.55	1941.82	214.73	29.1
西藏	46.5	46.5	0	0
西南	7775.78	5898.82	1709.46	167.3
西北				
陕西	2458.1	2088	347	23.1
甘肃	659	529.5	100	29.5
青海	748.44	571.4	165	12.04
宁夏	1123.65	1053.25	25	45.4
新疆	2807.75	2355.75	452	0
西北	7796.94	6597.9	1089	110.04
境外				
香港	1.4	0	0	1.4
国外	43118	6017	0	37101
其他	43119.4	6017	0	37102.4

(未完待续)

“营改增”后企业会计处理应注意的事项

程辉

目前,上海、北京、江苏、安徽、福建、广东等地已进入“营改增”试点,天津市、浙江省、湖北省也将在12月1日加入试点行列。那么,在“营改增”后,试点地区的企业应如何进行会计处理?

根据财政部《关于印发〈营业税改征增值税试点有关企业会计处理规定〉的通知》(财会[2012]13号,以下简称财会[2012]13号)的规定,试点地区一般纳税人和小规模纳税人的会计处理按照以下规定进行。

增值税期末留抵税额的会计处理

试点地区兼有应税服务的原增值税一般纳税人,截至开始试点当月月初的增值税留抵税额按照“营改增”有关规定不得从应税服务的销项税额中抵扣的,应在“应交税费”科目下增设“增值税留抵税额”明细科目。

开始试点当月月初,企业应按不得从应税服务的销项税额中抵扣的增值税留抵税额,借记“应交税费——增值税留抵税额”科目,贷记“应交税费——应交增值税(进项税额转出)”科目。待以后期间允许抵扣时,按允许抵扣的金额,借记“应交税费——应交增值税(进项税额)”科目,贷记“应交税费——增值税留抵税额”科目。

“应交税费——增值税留抵税额”科目期末余额应根据其流动性在资产负债表中的“其他流动资产”项目或“其他非流动资产”项目列示。

取得过渡性财政扶持资金的会计处理

试点纳税人在新老税制转换期间因实际税负增加而向财税部门申请取得财政扶持资金的,期末有确凿证据表明企业能够符合财政扶持政策规定的相关条件且预计能够收到财政扶持资金时,按应收的金额,借记“其他应收款”等科目,贷

记“营业外收入”科目。待实际收到财政扶持资金时,按实际收到的金额,借记“银行存款”等科目,贷记“其他应收款”等科目。

税控系统相关费用抵减增值税额的会计处理

(一) 增值税一般纳税人会计处理

按税法有关规定,增值税一般纳税人初次购买增值税税控系统专用设备支付的费用以及缴纳的技术维护费允许在增值税应纳税额中全额抵减的,应在“应交税费——应交增值税”科目下增设“减免税款”专栏,用于记录该企业按规定抵减的增值税应纳税额。

企业购入增值税税控系统专用设备,按实际支付或应付的金额,借记“固定资产”科目,贷记“银行存款”、“应付账款”等科目。按规定抵减的增值税应纳税额,借记“应交税费——应交增值税(减免税款)”科目,贷记“递延收益”科目。按期计提折旧,借记“管理费用”等科目,贷记“累计折旧”科目;同时,借记“递延收益”科目,贷记“管理费用”等科目。

企业发生技术维护费,按实际支付或应付的金额,借记“管理费用”等科目,贷记“银行存款”等科目。按规定抵减的增值税应纳税额,借记“应交税费——应交增值税(减免税款)”科目,贷记“管理费用”等科目。

(二) 小规模纳税人的会计处理

按税法有关规定,小规模纳税人初次购买增值税税控系统专用设备支付的费用以及缴纳的技术维护费允许在增值税应纳税额中全额抵减的,按规定抵减的增值税应纳税额应直接冲减“应交税费——应交增值税”科目。

企业购入增值税税控系统专用设备,按实际支付或应付的金额,借记“固定资产”科目,贷记“银行存款”、“应付账款”等科目。按规定抵

减的增值税应纳税额,借记“应交税费——应交增值税”科目,贷记“递延收益”科目。按期计提折旧,借记“管理费用”等科目,贷记“累计折旧”科目;同时,借记“递延收益”科目,贷记“管理费用”等科目。

企业发生技术维护费,按实际支付或应付的金额,借记“管理费用”等科目,贷记“银行存款”等科目。按规定抵减的增值税应纳税额,借记“应交税费——应交增值税”科目,贷记“管理费用”等科目。“应交税费——应交增值税”科目期末如为借方余额,应根据其流动性在资产负债表中的“其他流动资产”项目或“其他非流动资产”项目列示;如为贷方余额,应在资产负债表中的“应交税费”项目列示。

企业需要注意的几点事项

(一) 会计核算需增设“营改增”抵减的销项税额专栏

财政部、国家税务总局《关于在上海市开展交通运输业和部分现代服务业营业税改征增值税试点的通知》(财税[2011]111号,以下简称财税[2011]111号)规定,试点纳税人提供应税服务按照国家有关营业税政策规定差额征收营业税的,允许其以取得的全部价款和价外费用,扣除支付给非试点纳税人(指试点地区不按照《试点实施办法》缴纳增值税的纳税人和非试点地区的纳税人)价款后的余额为销售额。这一规定是一个过渡政策,目的为保证纳税人在试点前后的利益不受损失。由于相关业务特殊性,准确进行账务处理并正确计算应纳税额成为会计人员遭遇的难点。之前,上海市财政局曾出台过相关文件,就试点有关差额征税的会计处理规定按照税法规定允许扣减的增值税额,借记“应交税费——应交增值税(销项税额)”等科目。但这与财政部规定该科目的核算内容并不一致。为及时解决营改增试点过程中的问题,财政部在第二批省市试点之前,下发了财会[2012]13号,规定一般纳税人在试点期间,提供按照营业税改征增值税有关规定允许从销售额中扣除其支付给非试点纳税人价款应税服务的,“应在应交税费——应交增值

税”科目下增设“营改增”抵减的销项税额专栏,用于记录该企业因按规定扣减销售额而减少的销项税额。而小规模纳税人按规定扣减销售额而减少的应交增值税直接冲减“应交税费——应交增值税”科目即可。

(二) 营业税改征增值税财税核算难度加大

在实行营业税征收时,对企业的会计核算要求比较简单,营业税基本是按照营业的毛收入征税,不涉及进项扣除,使用普通发票即可满足需求。改征增值税后除了销项税和进项税的计算之外,还有增值税专用发票的规范使用。现今有部分小企业的会计核算不够正规,在改征增值税后,对这批小企业的会计核算提出了更高的要求,这也同时要求小企业的会计人员要提高相关业务素质。除此之外,现行的增值税会计处理不能将增值税作为费用核算,会计信息无法充分披露,报表使用人无法确知增值税对本期损益的影响程度。在营业税改征增值税后,这一缺陷将表现得更加突出。

(三) 注重增值税期末留抵税额的会计处理

营业税改征增值税在上海试点之初,按照试点方案有关税收收入归属安排,试点期间应保持现行财政体制基本稳定,原归属试点地区的营业税收入,改征增值税后,收入仍归属试点地区,税款分别入库。这项规定对于经营项目单一,即仅销售货物或应税劳务的原增值税一般纳税人或仅经营“营改增”应税服务的试点纳税人来说,通过各自的申报,就能够准确区分税收收入的归属。但对于兼营“营改增”应税服务,特别是在试点之前还有上期留抵税额的原增值税一般纳税人来说,就存在原归属试点地区的增值税收入“吃掉”改征后试点地区营业税收入的问题。为准确统计“营改增”对财政收入的影响,财税[2011]111号附件2《交通运输业和部分现代服务业营业税改征增值税试点有关事项的规定》中规定,试点地区的原增值税一般纳税人兼有应税服务的,截至2011年12月31日的增值税期末留抵税额,不得从应税服务的销项税额中抵扣,以解决这一问题。在国务院公布第二批“营改增”试点名单后,财政部、国家税务总局《关于在北京等8省市开展

交通运输业和部分现代服务业营业税改征增值税试点的通知》(财税[2012]71号)将原规定的“2011年12月31日”修改为“该地区试点实施之日前”，即所有纳入试点地区原增值税一般纳税人兼有应税服务的，截至该地区试点实施之日前的增值税期末留抵税额，不得从应税服务的销项税额中抵扣。但这并不意味着不得抵扣，而是应按照规定的方法计算抵扣。国家税务总局《关于北京等8省市营业税改征增值税试点增值税纳税申报有关事项的公告》(国家税务总局公告2012年第43号)给出了具体的处理办法，即按照一般货物及劳务销项税额比例，来计算可抵扣税额及应纳税额。由于以上问题属于新老税制交替阶段的特殊业务，财会[2012]13号特别规定了增值税期末留抵税额的会计处理，明确试点地区兼有应税服务的原增值税一般纳税人，截至开始试点当月月初的增值税留抵税额，按照营业税改征增值税有关规定，不得从应税服务的销项税额中抵扣的，应

在“应交税费”科目下增设“增值税留抵税额”明细科目。在开始试点当月月初，企业不得从应税服务的销项税额中抵扣的增值税留抵税额，借记“应交税费——增值税留抵税额”科目，贷记“应交税费——应交增值税(进项税额转出)”科目。待以后期间允许抵扣时，按允许抵扣的金额，借记“应交税费——应交增值税(进项税额)”科目，贷记“应交税费——增值税留抵税额”科目。

(四)“营改增”财政扶持资金被纳入“营业外科目”

根据税法相关规定，企业取得的由国务院财政、税务主管部门规定专项用途并经国务院批准的财政性资金，准予作为不征税收入，在计算应纳税所得额时从收入总额中减除。与此相对应的，非专项用途的财政性资金应视为应税收入，缴纳企业所得税。因此，“营改增”试点中的财政扶持资金被纳入“营业外科目”，应是属于非专项用途的财政性资金，按规定要缴纳企业所得税。

(来源：《财务与会计导刊》)

工业互联网：机器、数据、人推动的颠覆性创新

中国社会科学院 戴联景

什么是工业互联网？抛开各种复杂的概念不谈。它是机器智能，或者智能机器？

也许更为准确的是联网的智能机器，是工业革命的机器和信息革命的智能网络、云计算、大数据结合诞生的创新。

最近，关于“克强经济学”的话题火热，其核心思想有一点值得关注，就是变“产品经济”为“服务经济”，强调经济结构调整过程中服务和创新的推动。事实上，我们观察通过工业互联网，机器运维过程变成服务和价值累积过程，正如云计算将计算存储硬件变成服务，大数据、移动互联网将终端，不管是手机、电脑甚至是汽车，都演变成更多服务创新的模式。

1、工业互联网的例子

GE(通用电气)最初提出工业互联网概念。事实上，工业互联网产生，基于两个基本前提，工业革命带来的大量机器、工具或者设备资源，以及计算和网络革命带来的随时联网、云计算、随时的数据采集，以及数据存储和处置能力。

可以看几个GE提供的例子：

案例1：

我们的医院拥有成千上万医疗件设备，大部分设备都是可移动的。如何知道某设备放置的所有区域，并有一个系统可以提醒医生、护士和技术人员注意状态变化，并提供能够提高资源利用率？通过GE的努力，类似系统已经开始得以部署。

通用电气医疗集团 (GE HEALTHCARE) 和美国退伍军人事务部 (VA) 进行合作, 开发出一套智能系统能够在少量监督下进行手术工具的定位、分拣、递送和消毒, 包括机器人系统、射频识别和计算机视觉等技术。夹钳、手术刀等手术工具都将配备一个独一无二的 ID 编号, 这样可以被机器人的不同部件快速识别。该系统可以执行各种各样的任务, 包括手术工具的配备、在消毒过程中的移动以及传入传出手术室等, 从而确保正确的无菌工具在正确的时间按照操作顺序被递送到正确的地方。

通用电气医疗集团 (GE HEALTHCARE) 估计, 这些创新可以转化为削减医院 15% 至 30% 的设备成本, 并使医务工作者在每次换班能额外获得一个小时的生产力。这些方法还可以通过降低手术感染, 提升患者安全、医院质量和性价比。由于手术工具配备的正确性提高以及器械清点时间减少, 手术室日程安排效率提高; 通过降低手术布置时间和手术室周转时间, 提高了医院服务能力。另外, 它还会可以解放出医护人员的时间, 以便他们从事更多与患者相关的工作。

案例 2:

在美国加州圣拉蒙市的 GE 软件研发中心, 工作人员通过测试筛选 2 万台喷气发动机各种细小警报信号, 可以提供发动机维修的前瞻性评估数据。包括能够提前一个月预测哪些发动机急需维护修理, 准备率达到 70%。这套系统的另一个价值, 就是可以让飞机误点机率大幅降低。因为, 每年航班延误给全球航空公司带来 400 亿美元的损失, 其中 10% 飞机延误, 正是源自飞机发动机等部件突发性维修。

GE 航空还和埃森哲成立了一家名为 Taleris 的合资公司, 为全球各地的航空公司和航空货运公司提供该服务。通过云计算服务, 当一架飞机落地以后, Taleris 很快就可以把飞机数据用无线的方式传递出去, 随后为之量身打造一套专门的维修方案。航空公司因此也能够对飞机上的各项性能指标进行实时监测和分析, 并对故障进行预测, 从而避免飞机因计划外的故障造成损失。

GE 的下一代 GEnX 引擎中 (装备波音 787

飞机) 将会保留每次飞行的所有基础数据, 甚至会从飞机实时传输回 GE 分析。这样一台引擎一年产生的数据量甚至会超过 GE 航空业务历史上所有的数据。海航是 GE 的合作伙伴, 公司 5 年前就对飞机进行了资产的数据管理, 以节省燃油和降低碳排放。利用软件分析数据后改进系统, 使得海航在 2012 年和 2011 年节省了 1.1% 的燃油使用量, 折合人民币是 2 亿多元, 同时碳排放减少了 9.7 万吨。

案例 3:

GE 在美国纽约州斯克内克塔迪市有一家氯化镍电池工厂, 在 18 万平方英尺的电池生产厂区内, 一共安装了 1 万多个传感器, 并全部连接高速内部以太网进行数据传输。这些传感器有的用来检测电池制造核心的温度, 有的用来检测制造一块电池所耗费的能源, 还有的用来检测生产车间的气压。在流水生产线外, 管理人员手拿 iPad 通过工厂的 Wifi 网络来获取这些传感器发来的数据, 监督生产过程。

在新工厂中生产的电池上都标有序列号和条形码, 方便各种传感器进行识别; 如果管理人员想知道电池组件的耗能情况或者一天的产能, 只需要在强力的工作站上就能完成数据采集和分析。通过传感器产生的数据, 抽检的电池如某一环节出现了问题, 就可以通过跟踪数据发现问题的根源, 并及时解决。传感器和机器之间也有数据交换, 当某一传感器发现流水线移动缓慢时, 就会“告知”机器, 让它们传输的速度慢一点。

另外, GE 还准备将天气预报加入到斯克内克塔迪电池工厂的工业互联网中来, 因为电池生产受气压、湿度的影响非常大, 加入天气预报更有利于管理人员采取相应的对策, 保证电池生产的质量和数量。

根据 GE 的报告, 在全球, 即使 5 个行业 (铁路、航空、医疗、电力、石油天然气) 提效 1%, 就可在未来 15 年为世界贡献 2760 亿美元增长。

2、什么是工业互联网

对于 GE 客户而言, 工业互联网目前能带来的好处至少有两个: 一是降低设备故障的几率和

时间；二是实现资产管理的优化，让设备能够在能耗最低、性能最佳的状态中工作。当然通过持续的数据积累、深度学习和提高洞察力，他们未来还会收获更多。

根据 GE 提出的工业互联网理论，其中包括三个关键要素：“机器”、“数据”和“人”。

智能机器：以崭新的方法将现实世界中的机器、设备、团队和网络通过先进的传感器、控制器和软件应用程序连接起来。

高级分析：使用基于物理的分析法、预测算法、自动化和材料科学，电气工程及其他关键学科的深厚专业知识来理解机器与大型系统的运作方式。

工作人员：建立员工之间的实时连接，连接各种工作场所的人员，以支持更为智能的设计、操作、维护以及高质量的服务与安全保障。

更通俗地说，就是智能传感、数据分析与数据人才。通过网络将人、数据和机器连接起来，升级关键的工业领域，让人对于机器、设备能够拥有更加深刻、智慧的了解和掌控。因而，GE 也得以重构其商业模式，正如此前 IBM 从硬件到服务的转型，苹果创新性的将终端硬件和服务的价值进行转换一样，GE 的转型也将更强调“服务”，尤其是基于数据的服务。

根据 GE 董事长兼 CEO 杰夫·伊梅尔特的说法：“GE 是以资产为出发点，我们是一家服务公司，优势是结合材料和分析带来实在的结果。”也就是说在提供设备之外，GE 将更关注智能机器的运营和数据服务，“数据”和“服务”将会成为 GE 未来重心。

之所以 GE 要和埃森哲一道成立 Taleris 公司，正是为了补齐自己数据搜集、处理的数据的短板，提升自己的云计算能力。

3、工业互联网的未来

2012 年底，GE 和大数据众包平台 Kaggle

一道发起了一场“工业互联网挑战赛 (Industrial InternetQuests)”，邀请开发者和数据科学家研究创建最好的算法并设计应用软件，帮助航空业减少航班延误，为医疗行业提供最佳患者体验。伴随移动网络、大数据、云计算浪潮，这类的创新和开拓将会越来越普遍。工业革命创造的庞大的机器世界和信息革命的网络、智能计算和数据搜集、处理能力结合，将催动 GE 称为工业互联网革命 (Industrial Internet Revolution) 的到来，也就是一个机器智慧和人类智能联通、融合的时代到来。

GE 认为，工业互联网的价值总体上将从三个方面来体现。第一是提高能源的使用效率，包括油、气、电等等，而减少能源的浪费，并提高使用率，从侧面也等于提高了 GDP。第二，提高工业系统与设备的维修和维护效率，降低宕机的时间，减少故障，并缩短维护时间，这相当于提高了生产力。第三，优化并简化运营，提高运营效率，这相当于解放了更多宝贵的人力资源，让他们可以进行更有价值与富有创新的工作。

工业互联网不仅将推动制造业向服务业的转型，还会彻底改变我们的工业发展与生活方式，促进机器与机器、人脑与机器的互动与融合，实现在机器、网络、个人或团体之间实现共享促进智能协作，以便做出更好的决策。当然，工业互联网的成熟也需要一些必备的条件，也就是使得它此时能被提出的原因：包括移动网络的普及、随手可得便宜的云计算能力，大规模数据采集、存储和分析的可能。

我们完全可以预见工业互联网对于生产效率、能源、环境等现实问题都会带来很好的解决，当然它也有可能带来诸如失业、数据安全、控制等问题，包括标准制订以及安全、伦理方面的问题需要全球统一来解决，包括政府、企业界和我们每一个人的努力。

(来源：《凤凰网》)

· 专家观点 ·

三中全会公报解读：资本开放促改革 自贸区打头阵

中欧陆家嘴国际金融研究院执行副院长 刘胜军

15日公布的《中共中央关于全面深化改革若干重大问题的决定》明确指出，要构建开放型经济新体制，其中包括放宽投资准入、加快自由贸易区建设、扩大内陆沿边开放等三大内容。多位专家接受上证报记者采访时认为，开放促进改革，先行先试的自贸区作为试验田，未来将多点开花，成熟一个批复一个。而在放宽投资准入领域，金融改革将是外资进入中国和人民币对外投资的重要先锋。

数量：未来或遍地开花

《决定》指出，“建立中国上海自由贸易试验区是党中央在新形势下推进改革开放的重大举措，要切实建设好、管理好，为全面深化改革和扩大开放探索新途径、积累新经验。在推进现有试点基础上，选择若干具备条件的地方发展自由贸易园（港）区。”

在这样一个重要决议中专门有一段对上海自贸区的强调，说明上海自贸区建设非常重要，列入了未来10年改革的重大日程，是服务于改革全局的。

未来在条件成熟时，可能会有更多的地方开展自贸区试验。现在已经有广东等地方在申请，我想接下来中央可能会再批一些自贸区。

自贸区扩容是此次三中全会在构建开放型经济新体制环节中呈现的一大预期。未来，自贸区将有点像上世纪八九十年代中国的经济特区一样，除了上海，其他地区也会增设一些自贸区，以促进当地经济开放。

事实上，在上海自贸区方案通过后，包括天津、重庆、舟山、广东前海、横琴等地区均纷纷表示要申报自贸区。有未经证实的消息称，天津

滨海新区已完成所有申报自贸区的文件，而广东的粤港澳自贸区草案已上报中央。

自贸区会是未来一个阶段中国改革开放的新模式，或试验田。它可能会遍地开花，成为很多省市带动当地经济对外交流的试验田。

接下来即使要批，相关部门也可能会等上海自贸区建设有了实质性进展之后，才考虑增设。如果上海的方案都没有搞得很清楚的话，其他地方仓促去搞自贸区是比较盲目的。更重要的不是把上海的经验拷贝到天津、重庆或者广东，关键是要把上海自贸区的经验拷贝到全国，这才是真正的意义所在。

短期内跨区域推行与上海模式一致的自贸区可能性不大，但根据地方特点，利用地方区位优势的特色自贸区或会陆续申报。

模式：多元化与开放合作

除了数量、地域方面的扩容，专家还普遍认为，《决定》精神显示未来自贸区在发展模式上也会多元化。

在加快自贸区建设方面，《决定》提到，要坚持世界贸易体制规则，坚持双边、多边、区域次区域开放合作，扩大同各国各地区利益汇合点，以周边为基础加快实施自由贸易区战略。改革市场准入、海关监管、检验检疫等管理体制，加快环境保护、投资保护、政府采购、电子商务等新议题谈判，形成面向全球的高标准自由贸易区网络。

自贸区模式会多元化，将以双向投资和贸易为主，但是上海将以金融和航运为主，不同的口岸和不同的自贸区，特点不同，模式也会不一样。

市场现在对上海自贸区非常期待，希望接下来的金融改革能取得比较大胆的突破。我们都在

等待具体细则的出来。

在加快自贸区建设方面,《决定》中还有一句表述颇为引人关注,即“扩大对香港特别行政区、澳门特别行政区和台湾地区开放合作”。该条内容颇具看点,预期将来我们在离岸金融中心这块,香港的离岸人民币可能和上海自贸区之间会发生对流。

目前全球人民币离岸市场的资金池约为 1.2 万亿元,其中香港占 9000 亿,占整体的 75%。不过,业内人士认为,在香港,人民币可投资的产品非常有限,香港离岸人民币市场还需进一步完善,其中最急迫的举措之一就是构建人民币回流机制。

在《决定》内容预期下,预计境内与港澳台地区在外贸、金融合作方面会有新的更具体的政策出来。未来可能会有一些港澳地区的机构到内地,把人民币流通到内地来,还可能有一些港澳地区的金融和贸易机构到上海自贸区来设立金融机构。

外资: 准入与国际接轨

除了加快自贸区建设,《决定》关于“构建开放型经济新体制”的另一大亮点是放宽投资准入。《决定》指出,统一内外资法律法规,保持外资政策稳定、透明、可预期。

放宽对外投资是开放经济背景下顺理成章的,也是投资体制改革的组成部分。这说明随着人民币国际化进程加快,我国在国际收支平衡上的驾驭能力更强,不惧怕外资对重要经济领域产生冲击。

服务业是放宽外资准入的重要领域,《决定》规定推进金融、教育、文化、医疗等服务业领域有序开放,放开育幼养老、建筑设计、会计审计、商贸物流、电子商务等服务业领域外资准入限制,进一步放开一般制造业。

外商服务业在华的交易规模没有优势,放宽准入不担心市场被垄断。

确定领域之后,政府审批环节可以剔除负面清单中的很多项目,改革头绪更清晰,行政效率也更高。

在放宽投资准入方面,《决定》中还包括“扩大企业及个人对外投资,确立企业及个人对外投资主体地位,允许发挥自身优势到境外开展投资合作,允许自担风险到各国各地区自由承揽工程和劳务合作项目,允许创新方式走出去开展绿地投资、并购投资、证券投资、联合投资等”。

与国际发达国家接轨,放开投资既包括外资进入,也包括国民自由出去投资,实质上就是“资本账户的放开”。在投资自由化引导下,允许以创新方式到境外开展各种形式投资。对外投资不外乎三种,绿地投资、股权投资和利润再投资,而利润再投资通过离岸金融可以规避现有监管体制,放开之后,监管反而更方便。

关键: 金融领域开放

对于《决定》中提出未来要考虑发展多边和双边的区域开放合作,这是中国加大对外开放的一个非常重要的步骤。中国和瑞士已经签订了自由贸易协定,而未来可能会和很多国家地区签订这样的协定。

区域协定是以另一种形式推动全球贸易体系继续向前,因为多哈回合迟迟没有进展,全世界等不及了。中国入世谈判首席谈判代表龙永图曾对上证报记者如是说。

《决定》提到,加快沿边开放步伐,允许沿边重点口岸、边境城市、经济合作区在人员往来、加工物流、旅游等方面实行特殊方式和政策。建立开发性金融机构,加快同周边国家和区域基础设施互联互通建设,推进丝绸之路经济带、海上丝绸之路建设,形成全方位开放新格局。

要用新的机制,包括最近提出的中印缅孟经济走廊和丝绸之路经济带,通过双边或区域、多边合作全面推动开放。而近些年的区域贸易协定已超出过去单纯的贸易范畴,既包括贸易也包括投资,更应该向金融领域延伸。

对外资开放的首先应该对内资开放,尤其是金融领域的开放,加快对民资金融机构开放。以民资为主题的金融机构可以更多支持民企到海外投资。未来,在贸易领域,通过金融机构和保险机构对国际贸易再融资和再保险,国有企业和民

营企业应享受同等待遇。

中国未来的对外开放不像以前那样，完全建立在商品流通的基础上，而是可能会有多种形式，有的地方以服务贸易为主，有的则以金融开放为主，以及其他各种各样的要素流动形式都可能出现。这也是自贸区金融领域改革特别引人注目的原因。

在这样一个重要决议中专门有一段对上海自贸区的强调，说明上海自贸区建设非常重要，列入了未来10年改革的重大日程，是服务于改革全局的。未来在条件成熟时，可能会有更多的地方开展自贸区试验。

自贸区扩容是此次三中全会在构建开放型经济新体制环节中呈现的一大预期。自贸区不会只有上海一个，天津、重庆等地都在申请。自贸区会是未来一个阶段中国改革开放的新模式，或试

验田。它可能会遍地开花，成为很多省市带动当地经济对外交流的试验田。

放宽对外投资是开放经济背景下顺理成章的，也是投资体制改革的组成部分。这说明随着人民币国际化进程加快，我国在国际收支平衡上的驾驭能力更强，不惧怕外资对重要经济领域产生冲击。

与发达国家接轨，放开投资既包括外资进入，也包括国民自由出去投资，实质上就是“资本账户的放开”。在投资自由化引导下，允许以创新方式到境外开展各种形式投资。对外资开放的首先应该对内资开放，尤其是金融领域的开放，加快对民资金融机构开放。以民资为主题的金融机构可以更多支持民企到海外投资。

(来源：《上海证券报》)

传统行业每一个细分领域的力量仍然是 无比强大的，互联网仍然只是一个工具 马化腾：互联网将与实体经济不可分割

南方周末作者 若然

11月9日，腾讯董事会主席兼CEO马化腾在深圳出席2013年由腾讯公司举办的WE大会。会上，马化腾以互联网的七个路标为主题进行阐述，对互联网行业的未来展开讨论。

据了解，首届WE大会以互联网技术和产品概念探讨为主，展示了人机交互、用户体验设计、无障碍技术、智能机器人、可穿戴设备、虚拟现实等众多创新技术以及开创性的科技产品。

“互联网是一个大趋势，它已经不再是新经济，以后也将是主体经济不可分割的一部分”，马化腾说，“要有顺应潮流的勇气，很多人都知道应该这么做，但事到临头总有很多既得利益的牵绊。”

他认为，面对互联网行业的迅猛发展，“一定要深思这个行业怎么发展，现在拿到所谓的船

票、门票能不能走到终点不一定。”

“互联网+”的模式将联通一切行业

“四十多年前计算机第一次连接以来迅猛发展，诞生了很多的新问题。很多的企业都觉得互联网是一个新经济、虚拟经济，跟传统行业是没有关系的。”马化腾表示，事实上，互联网已经不再是新经济，“它以后是主体经济不可分割的一部分。因为现在越来越多的实体、个人、设备都连接在一起。”

马化腾认为，互联网将和传统行业的各行各业联合起来，“互联网+”的模式将联通一切行业。

“加通信是最直接的，加媒体已经有颠覆，还要加娱乐、网络游戏。包括零售行业，过去大家认为网购电商是很小的份额，现在已经是不可

逆转走向对颠覆实体的零售行业。”

不过，马化腾也表示，传统行业每一个细分领域的力量仍然是无比强大的，互联网仍然是一个工具。

有互联网我相信会衍生出很多新的机会，这是理所当然的。

大公司一定要转型

谈到未来大公司的发展，马化腾表示，未来，更多的公司可能会走向开放的协作模式。

“《第三次工业革命》里面提到，未来的各大组织架构将会走向一个分散合作的模式，我认为大公司还会存在，但是一定要转型，更多聚焦在核心模块，把其他的模块和社会上更有效率的中小企业分享合作。”

他特别提到11月6日众安保险开业仪式上马明哲的讲话：“马明哲说，未来五到十年现金和信用卡会消失一半，还说未来十到二十年，银行或者是大部分的银行的营业点的前台会消失，后台也消失，保留中台，就是服务。服务行业可以这么做，是这样的一个方向。”

马化腾还表示，未来，消费者将越来越多的参与到公司决策中。“互联网精神就是要追求极致的产品体验，以及极致的用户口碑。越来越多的公司意识到消费者参与决策，对他的竞争力是如此重要。”

谈大数据：未来人品或可排行

“现在大家对“大数据”、“云计算”谈的很热，搜索引擎也好、电子商务也好，包括社交网络也好，都聚合了大量的这种资讯，这些数据都成为企业竞争力和社会发展的重要的资源。”

马化腾表示，在数据研究中，有一个设想是，未来人品或者也将可以被排名。“比如说在不知道这个用户的情况下，我就根据他的朋友的信用来通过算法来算出他的信用呢？大家知道搜索引擎有一个算法是“pagerank”，根据每一个页面的调度指向来算出这个页面的值，可以影响到他的排序。人的社交属性是不是可以成为一个信用排序和算法迭代的思路呢？以后大家会知道有一个“人品的排名”，所谓的“拼人品”就出来了，你

交的朋友人品比较好应该你也比较好，

不过他表示，这只是一个前瞻性的研究，希望能够做出一些成绩。

“巨人倒下了，体温还是暖的”

马化腾表示，他在互联网行业另一个深刻体会是要顺应潮流。“很多人知道可以这么做，但是事到临头有很多既得利益牵绊。”

马化腾举柯达为例，“比如数码相机，柯达的胶卷市场是最大的利润，但他把数码相机技术雪藏起来，最终失去了市场。”他还谈到诺基亚和黑莓的式微：“一年半前你想象不到诺基亚为什么倒得这么快，曾经是2千亿欧元的市值的公司最后很低价值卖掉手机的业务。”

“这就是发生在我们的身边血淋淋的案例，巨人倒下了，体温还是暖的”。

谈及此，他表现出一丝担忧：“两个巨人，稍微没有跟上形势可能会倒下。虽然市值很高了，但我们依然很怕。”

马化腾表示“你一定要深思这个行业怎么发展。现在拿到所谓的船票、门票也不一定走到终点，还是要多多思考”。

此前，据《证券日报》报道，2013年9月16日，腾讯收于421.2港元/股，总市值达到7799亿港元，折合美元为1006亿美元。这是中国互联网公司市值首次突破1000亿美元大关。在全球互联网公司中，腾讯的市值仅次于谷歌(3000亿美元)，和亚马逊(1361亿美元)排名第三。

横向与其他行业巨头相比，有媒体列了这样一个等式：1个腾讯=1个中国银行=2个百度=2.4个招行=3.9个茅台=5.5个万科。

QQ已经很高的占有率决定了其未来的增速空间有限。2009年至2011年，腾讯市值增幅有限。不过，当腾讯种活了“微信”这棵柳树后，未来的想象空间再度被打开，仅用了一年时间，腾讯市值就从2012年的500多亿美元涨至今天的超过1000亿美元。马化腾在今年二季度财报中表示，“我们将继续投资于移动应用，以加强我们在中国市场的地位，并通过WeChat（注：即微信）扩充我们在国际市场的业务。”

（来源：《南方周末》）

上海自贸区与普通法精神

《福布斯中文版》总编辑ZHOU JIANGONG

环顾全世界的金融中心城市，其共同点是什么？建立在普通法系之上的法律结构。伦敦、纽约、香港、新加坡、悉尼、芝加哥、多伦多自不必说，一些兴起于其他法系环境中的金融中心，如迪拜，也在伊斯兰法系中全面推行普通法系。

什么是普通法系？我不是法学家，但常识告诉我，普通法系的灵魂就是保护个人权利优先，保护有形与无形的产权至上，维护契约精神，是法无禁止则通行的原则，以及尊重判例的法理精神。其实这样的原则，是所有国际贸易和投资的基础。在市场经济中，普通法系的原则能较好兼顾监管的效率和灵活。

自从加入WTO以来，上海自由贸易区是中国自上而下试图掀起的一股新的贸易自由化浪潮，实际上可能不自觉地引入带有些许普通法系色彩的法律与监管结构。无论是上海推行的负面清单管理，深圳前海借鉴香港的普通法系的立法特点以支持现代服务业发展，还是资本市场监管从审批制到备案制的改革，都是朝这个方向的努力。正是这样一种法治精神，而不是那些自贸区细则和相应官僚机构的设置，才应该是上海自贸区灵魂所在。

上海自由贸易区又是一次倒逼式的改革。新型的国际贸易游戏规则正在制定，其玩法与中国已经成为其中最大赢家的WTO将有很大不同，尤其是围绕服务贸易的谈判正在主要的发达国家和新兴市场国家之间开展。中国需要参与这场国际贸易新秩序的游戏规则制定中去，而不是在俱乐部形成之后再被动地申请加入。这样，中国就需要自己努力成为一个真正的市场经济体，至少在上海先建立一个“橱窗式的”先进的市场经济体展示给世界。

政府对市场的管理，正在陷入一个窘境。过度干预市场，损失了市场效率，扼制了创新活力。政府审批权力无限扩张，不仅无法解决市场秩序问题，反而在审批过程中产生了欲壑难填的寻租行为，监管执行低效无为，既定的法律与监管的信誉受到损害。而普通法系通行的地区，政府与市场的边界划清，审批限制在最少和最必要的范围，尊重市场和社会的活力，但在监管执行时严厉惩罚任何破坏市场公平公正的行为。

中国已经进入资本输出的时代，投资与海外并购将遍布全球。中国也需要一个全球适用的游戏规则。实际上，国际贸易与投资通行的法律，也是历史上各国基于互惠的基础之上逐步演化形成的多边条约，进而形成国际准则。基于法治的利益保护，而不是基于政治上的关系，更能保证长远利益。对于中国投资者来说，他们同样是关心自己产权的安全甚于关心投资国的国家利益。中国进行海外并购的目标资产来源，主要是法治健全的西方国家，而普通法系已经被证明是最有效的国际贸易与投资的法律基础。此外，中国经济转型也需要改善法制环境。中国的外贸出口增长高峰期已过，需要寻求新的出口动力。中国经济正在从加工到创新，从制造业到服务业的方向转型升级，“国家资本主义”无法完成这一使命。

一些研究表明，金融与市场发展与法制环境关系密切。如果一国法律优先考虑个人产权，有效的保护合约，那么它将有利于该国金融的发展，英美普通法系就是代表。法律越能适应变化的条件，越能适应经济合约的要求，这种法律传统就越能刺激金融发展。“形象一点说，法律的适应性渠道体现了法律的柔韧性，柔韧性越强，就越有利于金融的发展，反之亦然。”普通法系具备

了这种柔韧性。直觉告诉我，从适应现实出发而不从教条出发的法制环境，更加尊重个人权利的精神，也同样更加有利于创新。

上海建设国际金融中心，需要一套与国际市场接轨的法律体系。自贸区是对上海的考验，在很大程度上决定着上海能否比肩甚至超越香港，成为与纽约与伦敦齐名的国际金融中心。上海的硬件和市场规模在很多方面已经达到世界一流，但最大的差距在于法治基础和信息的自由流动。我愿意引用一位中国央行高级官员的话说，金融中心不是中央政府命名出来的，而是上海发展到那个程度的结果。

与当年深圳开放不同，上海自贸区的改革，也许并不需要一个政治强人来推进，更重要的是顺应国内与国际市场主体的力量，关键是政府能否真正建立一个公平、公正的市场秩序，加强监管而不是增设更多审批与干预的官僚体系。公共管理创新可以参考企业的创新，要有试错的勇气，小步推进迭代，不能止步，才有突破。上海在国内以精致的政府干预和高效的行政能力著称，把审批和干预的热情转化为建立公平公正市场的力量，则能进一步发挥其优势。

上海自贸区，中国经济升级版的试金石。

（来源：《福布斯中文网》）

· 行业动态 ·

上海杉达大学成立服务外包学院

——上海市咨询业行业协会张祥会长应邀担任学院名誉院长

2013年10月28日，现代服务外包学院在杉达大学宣布成立。该学院由杉达大学和现代服务业发展合作基金会合作创建，将全面开展产学研合作。上海现代服务业联合会将推荐有实践经验的涉及现代服务业的有关专家、学者共同参与学院的教学和管理。成为国内首家以现代服务业为主要教学内容的大学本科院校。上海市咨询业行业协会会长张祥应邀担任学院名誉院长。

杉达大学校长李进在学院成立大会上提出，在上海自贸区建立一个月的时间成立现代服务外包学院，体现了共同聚焦点，自贸区对现代服务业人才要求高，但是目前缺少中高端人才；体现了共同的切入点，国家的人事教育、自贸区企业、社会对现代服务业人才的重视和需求，通过学院的建设，加紧国家紧缺人才的培养，有利于壮大

办学力量，有助于提高学生内涵素质，向社会输送适应经济发展、产业发展需要的应用型人才。扩大教育培养规模，按照现代服务业发展的需要，增设服务外包的课程教育，开设课程，把以往的岗位培训转入到高校内，开展校企合作，培养复合型人才。满足国家社会对现代服务人才的需求。

上海现代服务业联合会会长周禹鹏致辞。他深情地回顾了杉达大学二十年的成长历程，指出当前随着制造业的发展，一部分制造业将其中的部分生产检测运输等分包出去，实现分工精细化，形成现在不少服务外包的新兴企业，服务外包业发展方兴未艾。随着服务经济的发展，服务业的对外进一步开放，服务外包将会有进一步的发展。市教委副主任陆靖、杉达大学董事长李宣海、现代服务业联合会副会长赵效定、周伟民、联合会

主任特别助理田晓红、咨询业行业协会副会长陈积芳等参加了会议。

成立大会结束后，上海市咨询业行业协会会长张祥应邀作专题报告《转型与崛起——全球视野下的服务经济》。

上海杉达大学成立于1992年，是一民办非赢利性的企业制高校。现学校拥有教职员2812人，其中专职教师582人，全日制在校学生1.6万人，其中本科生10052人，占全校学生

的86.6%。20年共培养学生25万人。学校拥有商学院、管理学院、信息科学与技术学院、外语学院等11个二级学院，学科涵盖经济管理、文学、法学、医学、艺术等8大门类26个本科专业。学校先后与美、加、英、日等国家和地区近30家大学签订校际合作协议。学校先后荣获全国先进民间组织、中国社会组织“5A”单位、中国民办高等教育优秀院校等称号。

(郭德利)

张祥会长在杉达大学现代服务外包学院作 《转型与发展——全球视野下的中国服务经济》 专题学术报告

在上海杉达大学现代服务外包学院成立大会之际，现代服务外包学院名誉院长、中国对外经济贸易合作部原副部长、中国国际经济交流中心常务理事、上海市咨询业行业协会会长张祥在上海杉达大学现代服务外包学院成立大会以后，应邀作专题学术报告《转型与崛起——全球视野下的中国服务经济》。与会嘉宾与杉达大学研究生班的全体同学聆听了报告。

张祥依次从农业经济特点讲起，随着科学技术的进步，人类进入工业经济，随着工业经济的发展进入服务经济。服务经济是从技术到产业组织、经营管理、商业模式、运行体制、发展方式的全方位变革，是一次深刻的全面的经济革命。他介绍了IBM公司的从依托生产制造业成功转型到生产服务业，从产品销售转向提供服务和企业成套解决方案。

张祥在演讲中特别提到，美国服务经济的扩张就是咨询行业，它就像一只无形的手在操纵智

慧，有着巨大的利润。美国人的服务经济发达，对其贡献最大的是文化产业。文化产业在美国占25%，日本占20%，中国只占2.5%，真的是很落后，应该大力发展文化产业。关注服务经济中的文化艺术产业对经济起着重要的贡献作用。美国《猫》剧自1982年10月始到2000年6月止，历时18年，演出7397场，出票3000万张，12美元/张，票房收入超3.8亿美元，带动相关餐饮、酒吧、礼品、旅游等产业的业绩增长达30亿美元。电影《阿凡达》一个月的票房收入，相当于宝钢集团一年的利润。

张祥指出，温家宝提出要加强虚拟经济的研究，世界各国制造业的变化是在服务业的创新精神引领下发展的，许多制造业有生产服务业，也有纯粹制造业。美国大部分在搞服务公司。中国应在创新精神的引领下，制造业既讲究产值高，又讲究差异性大，这样服务经济就会发展得快。

(郭德利)

第十一届全国科技服务机构工作交流会召开



图为中国高新技术产业开发区协会理事长
张景安在大会上发言

在科技部提出“科技中介机构建设年”十周年之际，由上海科学技术开发交流中心和中国高新技术产业导报社联合主办的“第十一届全国科技服务机构工作交流会”于2013年11月21日在上海召开，旨在更好的总结科技创新服务的成功经验，进一步加强科技服务机构建设，推进新形势下科技成果转化工作创新发展。

科技中介机构工作交流会简称“科技中介峰会”是在科技部火炬中心和上海市科委指导下，由上海科学技术开发交流中心承办的传统项目，已经连续举办了十届。会议有效的联络了全国各地的业界同行，本届是第十一届会议。本届交流会以“创新驱动·协同发展”为主题，扩展了推动“大科技”、“大服务”的工作思路，促进了全国科技服务机构的合作与交流。

来自全国各地的政府科技管理部门领导、技术市场、科技开发中心、创新创业园区、高等院校、生产力促进中心、成果转化服务中心和行业协会等科技服务机构负责人共130多位代表参加了会议。上海市咨询业行业协会作为行业协会的代表参加了会议。

会议由上海科学技术开发交流中心尹邦奇主任主持。科技部火炬高技术产业开发中心修小平副主任、上海市科委陈鸣波副主任出席会议并致

辞。原科技部张景安秘书长、现任中国高新技术产业开发区协会理事长作了主题发言。他用全国高新技术开发区的统计数据对“高新区”的作用给与了肯定。

上海市咨询业行业协会副会长陈积芳作了“上海咨询业的现状与发展”的报告。他就咨询业对政府决策和咨询业对地方GDP的贡献等做了阐述。特别是对科技咨询在创新发展中作用给予肯定。

另外还有十五位特邀嘉宾分别从科技服务趋势研究、公共支撑服务模式、国际技术转移、技术成果转化专业化模式等角度对我国科技服务业发展作了专题介绍、模式解读和理论探究。

本届峰会征集并选出四十八篇优秀论文。这些论文就我国科技服务工作在新时期的新做法作了论述，对全国的科技中介工作将会有一定的指导和借鉴作用。



会上，长三角科技中介联盟、珠三角技术转移联盟、西部技术转移联盟、东北技术转移联盟以及参会代表还就集聚科技服务机构资源，推进区域创新体系建设，构建区域创新服务平台，提升区域服务能力等主题进行了讨论交流，并提出构建全国科技成果转化服务平台设想，通过了《关于成立中国科技成果转化促进联盟的倡议书》。

(唐勇)

沟通交流，与时俱进

市科委创新服务处召开 部分科技社团、机构和中介组织负责人座谈会

近日，市科委科技处在上海科技开发交流中心召开了本市部分科技社团、科技中介组织和科技机构负责人的座谈会，就进一步规范本市科技中介服务，发展科技社团，获取主管单位的支持等问题进行了交流。市科委创新服务处缪文靖处长、孙东方副处级调研员出席会议并讲话。

上海多媒体协会提出要继续利用科委的数据库做好工作为行业服务，将多媒体行业的品牌做好做大。今后要进一步开展科技项目的后评估工作等。软件行业介绍，通过业务培训工作来扩大会员单位，凝聚会员单位的做法取得了成效，行业协会的工作要做到企业贴心、政府放心、行业关心的三心标准。咨询行业协会提出了科技中介、科技咨询服务与企业管理咨询、企业战略咨询等相关咨询业务要开展“融合、跨界”的工作，扩大科技咨询的服范畴，适应当前整个经济结构转型发展的需要等。科技开发交流中心介绍了中心的建制、业务范围和所属技术交易所的工作情况

和对科技中介的优惠政策。

出席本次交流座谈会的还有上海市科技情报学会、上海市技术交易所、上海分析测试协会、上海科学学所、上海城市规划设计院、浦东生产力促进中心、知识产权服务中心等单位的负责人，他们分别就提高单位自主创新能力、提高竞争力，争取政府采购，加快科技成果转化，规范科技服务等问题发表了各自的看法。

最后，缪文靖处长作了讲话，介绍了市科委近期成立创新服务处，就是要通过政府部门对科技中介机构的规范与引导，进一步推进科技中介服务业健康发展，研究探讨科技服务模式创新，满足中小企业对科技服务的需求。在条件允许的情况下，学习外地科技服务的支持政策，丰富完善上海科技中介服务业的政策。

缪文靖处长最后表示，今后要建立定期的会议制度，召开会议，交流经验，沟通情况，掌握信息。

(郭德利)

· 聚焦中国 ·

商务部：大力发展服务贸易推动提升国际竞争力

商务部网站消息，商务部12月3日发布2013年商务工作年终述评（一）指出，“十二五”是我国服务贸易发展的重要战略机遇期。大力发

展服务贸易，对于全面深化改革、加快转变经济发展方式、提升产业链国际竞争力、增加大学生群体就业、打造经济升级版具有重要意义。

一、服务贸易继续保持平稳增长态势

2013年前三季度,我国服务进出口总额达3905亿美元,比上年同期增长13.4%。其中,服务出口1464亿美元,同比增长6.8%;进口2441亿美元,同比增长17.8%;贸易逆差977亿美元,同比扩大39.4%。运输服务和旅游在服务进出口总额中的占比达58.3%,其中,运输服务进出口985亿美元,同比增长6.4%;旅游进出口1293亿美元,同比增长14.5%。旅游和运输服务贸易逆差分别为583亿美元和417亿美元,为我国前两大服务贸易逆差来源领域。高附加值服务中的保险、咨询和专有权利使用费和特许费出口实现快速增长,同比分别增长21.7%、19.9%和16.7%;计算机和信息服务进口增势显著,增幅为53.6%。

二、重点领域进出口保持较快增长

2013年1-10月我国共签订服务外包合同123347份,合同金额648.1亿美元,同比增长41.6%;执行金额456.6亿美元,同比增长34.1%。其中,承接国际服务外包合同金额452.5亿美元,同比增长42.5%;执行金额323.4亿美元,同比增长36.3%。2013年1-10月,我国服务外包新增从业人员73.8万人。截至2013年10月底,我国共有服务外包企业23787家,从业人员503.4万人,其中大学(含大专)以上学历339.2万人,占从业人员总数67.4%。1-9月,我国技术进出口合同总额为607.5亿美元,同比增长25.8%。其中,技术进口320.8亿美元,同比增长9.9%;技术出口286.7亿美元,同比增长50%。

三、服务贸易促进平台进一步拓展

2013年,商务部和北京市人民政府成功举

办第二届京交会,并与联合国贸发会议在第二届京交会期间联合主办全球服务论坛·北京峰会,组建了全球服务业展望委员会,发布了《北京宣言》,提高了发展中国家在世界服务贸易发展格局中的话语权。成功举办首届中国(上海)国际技术进出口交易会,搭建了技术进出口领域的权威交易平台。同时,成功举办了第九届文博会、第十一届大连软交会、第十届中国(香港)国际服务贸易洽谈会、第七届中国(香港)国际服务贸易洽谈会等服务贸易展会,初步形成了覆盖面广、各有侧重的服务贸易会展格局。同印度签署《中华人民共和国商务部与印度共和国商业工业部工作纲要》,成立中印服务贸易促进工作组;同新加坡签署备忘录,成立了服务贸易合作促进工作组。截至目前,已分别与德国、澳大利亚、英国、爱尔兰、印度和新加坡有关部门就双边服务贸易促进合作签署了6个协议,在双边框架下开展服务贸易领域务实合作。

四、服务贸易政策体系进一步完善

一是研究进一步促进服务贸易发展的创新政策。推动将“结合‘营改增’改革范围的扩大,创造条件,对服务出口实行零税率”纳入国务院办公厅《关于促进进出口稳增长、调结构的若干意见》。二是制定新一轮服务外包政策措施。2013年2月,国务院办公厅《关于进一步促进服务外包产业发展的复函》原则同意《中国服务外包示范城市综合评价办法》,在此基础上开展了服务外包示范城市评价工作。三是加快发展对外文化贸易。积极支持上海技术进出口促进中心建设,研究改进技术出口贴息工作,配合做好技术进口贴息工作,开展中医药服务贸易重点项目、骨干企业(机构)和重点区域建设工作

(来源:《证券时报网》)

中国吹响全面改革集结号

清华大学国情研究院院长 胡鞍钢

中共十八大提出了 21 世纪上半叶实现两个“一百年”的奋斗目标。为此，十八大提出了经济建设、政治建设、社会建设、文化建设和生态文明建设“五位一体”的社会主义现代化总体布局。

这一总体布局是中国的原创，不是来自西方的现代化教科书，也不是模仿照搬西方现代化，而是来自于中国现代化理论创新和实践创新。

在这里我特别借鉴了 2011 年去世的张培刚先生工业化的理论及定义，将现代化定义为：“全社会范围，一系列现代要素以及组合方式连续发生的由低级到高级的突破性的变化或变革的过程。”这包括如下含义：

一是现代化一定是历史的概念，发展的概念。这也意味着现代化并没有固定的模式或唯一的道路，不同的国家会有不同的道路。对中国而言，就是“中国道路”，即“中国特色社会主义现代化道路”，不仅迅速赶上西方，还会超越“西方道路”。

二是现代化是一系列现代要素不断发生、发展、变化和强化。在全社会范围内的现代化，不只是经济现代化，还包括政治现代化、社会现代化、文化现代化以及生态文明建设，此外还有一个国防和军队现代化。对中国而言，就是“五位一体”或“六位一体”的全面现代化，这就超越了西方的经济现代化、政治民主化、国防现代化。

三是现代化是各种现代要素不同方式组合、不同方式配置。有的要素组合方式是需要利用市场机制配置，有的要素组合方式是需要由政府有效提供，有的要素组合方式是混合机制。对中国而言，就是创新和完善社会主义市场经济制度，既要发挥“看不见的市场之手”配置资源的基础作用，也要发挥“看得见的政府之手”的宏观调控和公共服务作用；既要发挥公有制经济的主导

作用，也要发挥非公有制经济的主体作用；既要实行按劳分配为主体的分配制度，又要鼓励资本、技术、管理、信息、知识、文化、生态等要素按贡献参与分配。这就超越了西方的自由竞争、自由市场、自由经济的局限性，更超越了以资本为统治的资本主义，既可避免亚洲式资本主义金融危机，又可避免美国式资本主义金融危机，还可避免欧洲式资本主义债务危机。

四是现代化是一个连续的积累的发展和建设过程，从低级到中级，再到高级阶段，从量变到部分质变，再量变到再部分质变，最后引起质变，例如中国过去的 30 多年先后经历了从绝对贫困到解决温饱，达到小康水平，未来全面建成小康社会、构建社会主义和谐社会。这就超越了学习模仿西方资本主义模式的发展中国家，既没有陷入到恶性循环的低收入贫困陷阱，也将跨越所谓的中等收入陷阱，走向上中等收入，迈向高收入阶段。

五是现代化还是一个全面的国家制度现代化的过程，并为国家“五位一体”的现代化提供制度基础。国家制度建设或国家制度现代化，其本质就是加速各类要素积累，促进经济发展、社会进步、文化繁荣等。在中国还要保证民族团结、共同富裕、长治久安、祖国统一、中华民族伟大复兴等。由此，就需要全方位的变革，这包括观念变革、经济变革、政治变革、社会变革、文化变革等等。

总之，十八大报告首次提出了 21 世纪上半叶“五位一体”社会主义现代化总体布局，标志着中国进入“全面现代化”时代。与此相适应，十八届三中全会的任务则是体制改革大布局，制订并通过未来十年全面深化改革总体方案，标志中国进入“全面改革”时代。

（来源：《人民日报海外版》）

塔塔 (TATA) 咨询服务公司

HENG SHAO

在世界各地被不断上升的失业率所困扰的年月里,你没有理由责怪塔塔咨询服务公司 (TATA CONSULTANCY SERVICES, 以下简称 TCS, 去年该公司招聘了 7 万名员工。其中约 4.5 万人是刚从大学毕业的工程师——主要是软件工程师。作为目前印度最大的 IT 和咨询服务外包商, TCS 在全球拥有 28 万名员工, 去年光用于培训和招聘的开销就达 5000 万美元。去年招聘的员工在中大多数是新员工, 不是为了填补离职员工的空缺——TCS 称自己的减员率很低, 仅为 10.5%。这样的增长使得这家总部位于孟买的企业连续第 5 年跻身“亚太上市公司 50 强”榜单, 今年也是该公司第 6 次上榜。

怎么会有企业每年能找到这么多新员工? 新招聘的员工 85% 来自印度。对于其中大部分人, TCS 采用类似生产线作业的方法以确保工程院院校能培养出合适的人选。该公司评估全国各地的几百所大学, 将其中优秀的院校评为 A、B 或 C 级, 评判标准有师资队伍、课程教材和基础设施等。去年 TCS 只从其中 370 所院校招聘了毕业生。未能获得评级院校可以根据 TCS 的建议进行改进, 来年再试一次。为了确保“经鉴定合格的”的院校质量不会变差, TCS 定期召集教职员工举行研讨会, 让教授们能够了解科技领域的新趋势, 此外通过竞赛、奖学金和实习等手段锁定最优秀的人才。这些做法使得该公司的企业文化富于青春活力, 员工的平均年龄为 28 岁。

印度工程师的低成本使 TCS 在该服务于北美等成熟市场占据优势, 该公司业务的 53% 在北美。在印度招聘的新员工平均年薪为 7400 美元, 只比美国同行年薪的 1/10 稍高一些。TCS 常派遣印度员工到美国处理短期项目, 实际上去

年该公司成为获得 H-1B 临时签证数量排名第二的企业。目前美国国会正在考虑的移民法案对这一优势造成了威胁。如果此项法案通过, 企业将面对贵得多的签证费。员工获得 H-1B 签证数量占总额的比例上限以及对临时调派持 H-1B 的员工到客户所在地的限制。TCS 自称正在密切关注该法案的进程。

不管怎样, TCS 将继续以极快的速度增加人手。上季度该公司签下了两个新客户, 每个都将为该公司产生一亿多美元的年收入。

(来源:《福布斯中文版》)

< 服务贸易相关链接 >

1、塔塔咨询服务公司 (www.tcs.com) 是一家专门提供 IT 服务、咨询和商业解决方案的公司, 其宗旨是以无可比拟的可靠性为全球企业创造实效。TCS 通过其独特的“全球网络交付模式 TM”, 为客户提供一系列以咨询为导向的综合 IT 产品、BPO、基础设施、工程和质量保证服务。该交付模式被誉为软件行业发展的卓越基准。作为印度最大的工业集团 -- 塔塔集团旗下的一员, 塔塔咨询 (TCS) 在全世界 44 个国家拥有超过 285,000 名训练有素的咨询顾问。在截至 2013 年 3 月 31 日的财年中, 公司总收入达 116 亿美元。此外, 公司还在印度国家证券交易所和孟买证券交易所上市。

11 月 6 日 TSC 宣布, 在由鼎韬服务外包研究院与中国外包网联合发起的“2012 年在华跨国服务外包企业二十强”(简称 MNC TOP20) 年度评选中, TCS 以总排名第二的卓越成绩入选。这已是其连续第四年被列入此榜单, 并从去年的第七名跃至今年的第二名。

2、针对国内技术工人严重不足的状况，美国从1992年开始推动H-1B签证计划，意在方便美国企业到海外市场招募具有特殊专长的外国劳工，所谓特殊专长一般是指研究人员、高科技人才和时装模特儿等。H-1B签证期限为6年。

签证到期后，持有人即可申请永久居留权，最终成为美国公民。H-1B签证计划实施以来，约有64万名外籍劳工由此进入美国，其中大多数来自中国 and 印度。

· 政策导读 ·

技术转让所得可享受减免企业所得税

政策要点：

为加强技术转让所得减免企业所得税的征收管理，现将《国家税务总局关于技术转让所得减免企业所得税有关问题的通知》（国税函〔2009〕212号）中技术转让收入计算的有关问题，公告如下。

支持方式：

1、企业技术转让所得可享受减免企业所得税，可以计入技术转让收入的技术咨询、技术服务、技术培训收入，是指转让方为使受让方掌握所转让的技术投入使用、实现产业化而提供的必要的技术咨询、技术服务、技术培训所产生的收入；

2、2013年11月1日起施行，此前已进行企业所得税处理的相关业务，不作纳税调整。

申报条件：

1、在技术转让合同中约定的与该技术转让相关的技术咨询、技术服务、技术培训；

2、技术咨询、技术服务、技术培训收入与该技术转让项目收入一并收取价款。

政策依据：

关于技术转让所得减免企业所得税有关问题

的公告国家税务总局公告2013年第62号。

详细内容：

关于技术转让所得减免企业所得税有关问题的公告国家税务总局公告2013年第62号为加强技术转让所得减免企业所得税的征收管理，现将《国家税务总局关于技术转让所得减免企业所得税有关问题的通知》（国税函〔2009〕212号）中技术转让收入计算的有关问题。

公告如下：

一、可以计入技术转让收入的技术咨询、技术服务、技术培训收入，是指转让方为使受让方掌握所转让的技术投入使用、实现产业化而提供的必要的技术咨询、技术服务、技术培训所产生的收入，并应同时符合以下条件：

（一）在技术转让合同中约定的与该技术转让相关的技术咨询、技术服务、技术培训；

（二）技术咨询、技术服务、技术培训收入与该技术转让项目收入一并收取价款。

二、本公告自2013年11月1日起施行。此前已进行企业所得税处理的相关业务，不作纳税调整。

国家税务总局

2013年10月21日